

【悲催一代】80后的养老危机

香港资产管理区域 2018-10-09

PMDHK旧贴文：2017年11月15日

我们通常会说80后是悲催的一代，为什么呢？

你看80后们是这样哭诉的：



当我们读小学的时候，读大学不要钱；
我们要读大学的时候，读小学不要钱；
我们还没能工作的时候，工作也是分配的；
我们可以工作的时候，撞得头破血流才找了份饿不死人的工作；
当我们不能挣钱的时候，房子是分配的；
当我们能挣钱的时候，却发现房子已经买不起了.....

悲催的80后

1980年——独苗

国家提倡一对夫妻只生育一个孩子，于是很多80后成了独苗！

1997年——大学

全部大学开始收费，年龄最大的80后17岁，开始步入大学校园！

1998年——房奴

全国房改。2004年房价大涨，年龄最大的80后24岁，步入结婚买房的年龄段，成了第一代的房奴！

2015年——二孩

中国实行全面二孩，80后25岁至35岁，成为生育主力军！

2016年——延迟

延迟退休时间表正式公布，按初步测算，80后又赶上了！

多数80后目前正处于成家立业以及子女的出生阶段的家庭形成期，80后多为独生子女，处于“421”甚至“422”家庭的“夹心层”，父母多为50后，赡养压力较大。再加之房价高企，二胎政策可能加大的育儿成本，以及老龄化日趋严重，通胀蚕食资产，股市波动加剧等问题，80后的养老经济压力可能比60后、70后更大。



80后的养老危机

按照传统统计口径，中国2000年之前进入老龄社会，2025年进入深度老龄社会，2035年进入超级老龄社会。这一切都被80后们妥妥地赶上了！

1、人口老龄化加剧

据测算，我们国家目前60岁以上的老年人口已经达到了14.9%，到2020年将达到19.3%，到2050年将达到38.6%，而在这个过程中，劳动年龄人口的绝对数是在下降。

2、抚养比大幅下降

目前，职工养老保险的抚养比是3.04：1，也就是3个人养1个人，到了2020年将下降到2.94：1，到2050年将下降到1.3：1，相当于一个人供养一个老人。

3、养老保险年度缴费赤字

财政部去年发布的数据显示，在企业职工基本养老保险基金一项，剔除财政补贴等收入，2014年，基本养老保险费收入为18726亿元；基本养老金支出为19045亿元，收支相抵为负的319亿元。职工养老保险在社会保障制度建立多年后出现年度缴费赤字，养老保险的可持续性受到极大挑战。

4、养老储备仅够花10年

调查显示：多数受访者预期退休时积累的个人财务目标均值为198万元，而目前他们家庭现有流动资产总值平均为132万元，存在较大差距。甚至1/3已退休受访者承认，目前养老储备仅能继续维持10年的退休生活。



80后要备足保险

▶▶ 单身80后应优先考虑意外险

目前，很多80后已过而立之年，有些已成为社会的中坚，但相比稍微年长的人群，80后还正处于事业上升期，没有太多积蓄。尤其是有些单身的80后，由于不会理财，更是成为“月光族”。对于这些人群来说，生活并不轻松，薪资水平相对较低的因素，决定了他们自身抵御经济风险能力较弱。

如果每月能从收入中节省出10%来参与保险计划，在不会降低原本的生活质量的同时，还能为未来作更多保障。具体来说，“80后”单身族群应优先考虑意外险类产品，再加上一份两全重大疾病保险则更为周全。一般来说，两全重大疾病保险会有生存金和满期金给付，这类产品的优点在于为自己构筑保障的同时还能做一些财富积累。

需要提醒单身“80后”人士的是，重大疾病保险作为健康险的一种，越早购买越好，因为其保费会随着年龄的增加而提高。而且年轻人买重疾险一般不会遇到因身体原因而被保险公司要求增加保费或者部分责任免除的情况。

至于保额方面，一般至少以个人年收入的5倍来定，上限可根据自己的经济能力来衡量。因为重疾一般有五年左右的康复期，在这五年内，治疗之外以及工作收入的损失，可以依靠保险来弥补。



► 成家80后应健康养老险作双重考虑

“80后”父母作为家庭的“顶梁柱”应先为自己构建周全的保障。首要考虑高保障的产品，通常来说，**意外伤害保险、健康保险和定期寿险**等保障相对较高，可先作考虑。

一般来说，**很多长期缴费类的保险产品都可附加豁免保费保障**。即投保人一旦丧失缴费能力，保险公司会垫缴余下保费，让主险持续有效。可以说**豁免保费的这份附加险具有“四两拨千斤”的作用**，只要很少的费用就能为保障再加一层保障，“80后”在投保时千万不要忽视。需要强调的是，购买保险的一大原则是越早买越早受益，而且保费相对较低，负担也轻一些。

总之，
80后养老规划越早开始越好，买重疾险要趁早，养老保险也是如此，趁年轻，赶紧投保吧！



保值增值 子女传承
健康养老 规避风险

关注: 点解右上解选择“查看公众号”或扫描左侧二维码进行关注
分享: 点解右上解选择“发送给朋友”或“分享到朋友圈”

香港财富咨询顾问区域有限公司
Portfolio Management District (HK) Limited

香港财富咨询顾问区域有限公司平台（本微信平台）所载内容为本公司编制，仅作参考用途，不保证所提供提讯的准确性和完整性。本平台内容仅供学习交流，并不构成在任何地区、国家向任何人发出的推荐或邀约。对构成任何人使用本资讯内容所引致的任何直接或间接损失均不承担任何法律责任。